

久留米支店

料金後納
郵便

ゆうメール

ACTIVE ASSOCIATION

LINK

中經協ニュース

人が 企業が 情報がLINKする
CHIKUGO 中經協

筑後中經協宣言

いきいき「人の輪」を創造し、広げよう
いきいき「ビジネスの輪」を創造し、育てよう
いきいき「情報の輪」を創造し、伸ばそう

vol.134
2020年11月・12月



今月の表紙:2020年9月23日開催 会員インタビュー 株式会社十八防災システム
2020年9月23日開催 会員インタビュー 山下晶滋税理士事務所

CONTENTS

- P2……会員インタビュー 提案します「安全と快適な暮らし」 株式会社十八防災システム 代表取締役 田中 信幸 氏
- P4……会員インタビュー 経営者に寄り添い、共に歩む 山下晶滋税理士事務所 所長税理士 山下 晶滋 氏
- P6……第8回 ITプロジェクト勉強会・健康情報
- P7……お知らせ・業務日誌・若葉会報告
- P8……催事情報・サガン鳥栖試合情報・企業広告



LINK
発行所

一般社団法人 筑後中小企業経営者協会

〒830-0035 久留米市東和町6-9 フジホーム久留米ビル TEL.0942(38)1061 FAX.0942(30)4802

URL <https://chukeikyo-c.com/> E-mail info@chukeikyo-c.com

株式会社十八防災システム

この人に聞く

提案します「安全と快適な暮らし」



代表取締役
田中 信幸さん

当たり前のことだが、防災とは災害を防ぐこと。来たときに備えて被害を最小限にするため、事前に十分な準備をしておくということである。そのひとつが消防設備や通信設備。十八防災システムは、人々に安全で快適な毎日を過ごしていくたくさんの防災に特化した会社。最適なシステム構築とメンテナンスで注目を集めています。Support(協力)として提唱している。

会社概要

所在地 久留米市長門石一丁目3-34
0942-32-3469

代表取締役 田中 信幸
創業 昭和36年4月
職員数 28名
業種 •自動火災報知設備工事 •TV共聴設備工事
•インターホン設備工事 •放送設備工事
•監視カメラ・防犯設備工事
•消防設備の設置・メンテナンス
•改修工事に伴う工事と設備の修理
•消防用品の販売



久留米で60年続く防災設備のプロフェッショナル

田中(憲) まずは概要をお願いします。

田中(信) 創業は消防法の大きな改正があった昭和36年です。末広がりで縁起がいいという事で、最初は十八物産商会という会社名でスタートし、10年後の46年に法人化、有限会社十八物産になりました。創立でいうと50年、創業でいうと60年です。

元々は中央町で、半分以上が同族の方でやってた感じです。それから株式会社十八防災システムに変わって、去年こちらに移転しました。従業員は28名、子会社に3名おりますので、合計31名です。業種は建設業の中の消防設備、通信設備業になります。

田中(憲) 親族外の事業継承ということですか。

田中(信) そうです。創業は林次男で、長男の忠範、次男の裕次郎、そして私と継承されました。今はまだ林会長より指導いただいておりますが、ゆくゆくはその辺をどうするのかという事で、今はそこに取り組んでいます。

小田 社長になった時のことをお聞きしたいのですが。

田中(信) 本社に来る前、鳥栖営業所で工事の方をやっていました。先代の裕次郎さんも専務として鳥栖におられましたが、先代が今の会長から社長に変わった時に、本社に行

くから一緒についてきてくれという事で、鳥栖から二人で本社にきました。その後、先代が病に倒れた時に社長にとの話があり継承した感じです。一度考えましたが、いい方に考えて動こうという事で。できるできないじゃない、期待してもらっているならできるだろうと決意し、社長を受けさせていただきました。

小田 社長は元々こちらの従業員?

田中(信) そうです。私が22歳からなので37年です。入った時はこういう立場になるとは全然思っていませんでした。今まで現場と営業しかやっていなかったので全然頭にありませんでした。全然わからない状態で引き続いだ形です。

小田 よほど社長から信頼されていたのでしょうか。後継者問題はあちこちにありますから。どうやったらそんなにスムーズにいくんでしょうかね。

田中(信) どこでもそうでしょうが、最終的には会社株の問題になると思いますが、そいつたところが一番難しいでしょう。

工事とメンテの両輪で営業

松延 事業内容をお聞かせください

田中(信) 消防設備関係です。消防設備業界は保守点検だけ、工事だけと分かれているところが多いのです

が、私のところは、本社が保守点検、鳥栖が新築工事をやっています。消防設備は警報設備、消火設備等に分かれており、私のところはどちらかというと電気設備に強いので火災報知器などの警報設備中心です。

鳥栖が新築工事等をやっていますので、引き渡しや取説の時に保守点検をお願いしますと営業し、保守先のお客様を増やしていく形を行っています。

松延 御社の強みは?

田中(信) メンテナンスだけをしている会社は顧客を増やしていく事が難しいと思います。それに使っていくうちに故障があった場合、工事の技術が無いと対応ができません。逆に工事だけをしている会社は、工事物件は金額勝負になりますので、建設工事の好不況で売り上げがかなり上下するという事があります。弊社としては、メンテナンスは年間通して安定していますし、メンテナンスと工事を通して技術を伸ばしていく面を両面を持っています。進歩する設備に対応できる技術の向上と、お客様を増やしていく両方の部門を持っているのが我が社の強みと考えています。



充実したサービスのために

小西 建設とメンテナンスはどのくらいの割合・営業エリアは?

田中(信) 売り上げはメンテナンスの方が多いですね。6対4くらいの割合です。

業務エリアですが、メンテナンスは佐賀から日田まで、それと福岡から玉

名くらいまで。工事は武雄・伊万里から大分までです。火災報知機は誤動作などもあったりしますので、メンテナンスの場合遠いと何かあった時にご迷惑をかけてしまいます。充実したサービスを常に行っていきたいので、1時間以内で行ける場所までと考えています。

小西 消火器の使い方とか指導されているんですか?

田中(信) 訓練の立ち合いをやっています。ここ最近は消防署も一緒に訓練用に水だけ入っている消火器があるのでそれでやっています。

小西 新入社員の育成はどのようにされていますか?

田中(信) 新しく入ってきた時は、まずは法令的なものを1~2週間研修します。それから保守点検を3ヶ月から6ヶ月補助につけて、それから鳥栖で工事の方の補助を3ヶ月から6ヶ月間研修します。両方一度基礎的なものをやってから配属という形です。後は経験レベルに合わせてメーカーの研修会などに参加しています。

高瀬 コロナの影響はありますか?

田中(信) 4月くらいは、老人福祉施設関係は点検時期をずらして欲しいといったことがありました。後は工事の現場の遅れです。物流が悪化し、物が入らなくて建物ができあがらないという事もありました。国内情勢の悪化にともない設備投資は抑えられるというところが響いてきました。

高瀬 今後の事業展開や戦略についてお願いします。

田中(信) お客様の要望にさらに応えていくため、営業拠点を東とか南とかにタイミングを見て増やしていきたいと考えています。そしてそのままお客様を増やしていく形です。

百折不撓の精神

小田 信条をお聞かせください。

田中(信) 信条と言いますが、物事をポジティブに考えていこうとするこ



インタビュー中の一コマ

ろです。百折不撓といいますか、折られても折られてもチャレンジしたいと、ここ何年か感じています。現場では先輩と回ったりとか色々とあって、行き詰ってもその辺相談しながらやってきたけど、経営は一人じゃないですか。心が折れてしまったらダメだからですね。ポジティブに考えていきたいと思います。

組織をマネジメントするうえで社員が工事や点検を肉体労働とは捉えずに、個人個人が自分をマネジメントしていくやり方を考える、そういう勉強会を今年やり始めています。

田中(憲) 最後に趣味や家族のことをお願いします。

田中(信) 趣味はゴルフくらいでしょうか。社員で行く事も多いですね。家族は妻と娘が二人で、善導寺に住んでいます。



山下晶滋税理士事務所

この人に聞く

経営者に寄り添い、共に歩む

所長税理士
山下 晶滋さん

企業経営者は常にリスクと戦っている。資金、利益、人材…。
そして成長を続ける企業には、「油断」というリスクがある。
「つい、うっかり」が許されない税金の世界。そこにはプロの目
が絶対に必要である。山下晶滋税理士事務所はクライアント
に寄り添い、時には厳しい指摘も行ってきた、まさにプロの人。
「経営者の一番近くの相談者でありたい」をモットーに、数字
だけでは測れないチカラを生み出している。



税理士一筋30年 法人関与を中心に所得税、資産税から事業承継まで

田中 創業についてお願ひします。

山下 私は二代目です。父に代わって事業を引き継いだのは平成16年です。この事務所は平成15年の秋に建築して移ってきました。税理士は、税務署に勤務したあと税理士になる方と、父や私みたいに税理士試験を受けて税理士になるという主に二つのパターンがあります。父は試験を受けて税理士になって会計事務所に勤務していたのですが、その事務所に後継者がいなかったのでそこを承継し、その後私が承継したという事です。

父ですが、今年七回忌を済ませました。私は学校を卒業してからはこの仕事一筋で、今年還暦になりました。職員は私を除いて5名です。正社員4名とパート1名。うちには居心地がいいのか、皆さん在職期間が長くて父の代から勤務してもらっています。去年、親の介護の為女性職員が一人退職しましたので、補充の求人の募集をかけたのが10数年ぶりでした。当時は新聞の折込求人チラシを出すと電話がひっきりなしにかかってきたものでしたが、今はこういう厳しい求人状況ですから、知人の社会保険労務士さんに色々とアドバイスをもらって、年間105日の休日を設けたり、就業規則を見直して求人に臨みました、おかげさまで良い人材を迎えることができました。

業種は当たり前ですが税理士です。別法人で会計業務の委託や生命保険の募集とか会計ソフトウェアの販売等を請負う関係法人があります。

田中 事業内容をお聞かせください。

山下 父の代からのクライアントが三分の二くらいで、私の代になってからおつき

あいを始めていただいたクライアントが残りの三分の一くらいです。法人のクライアントがメインです。最近の傾向としては、事業承継に係る相談等が目立つような気がします。

我々の業界は、大都市圏では、「合併、分割」といった組織再編税制、医業の専門、相続税の専門といった一つのことに対応した事務所もあります。しかし地方都市の小さな事務所は何でもこななければいけません。長年お付き合いさせてもらっているクライアントが多いですから法人をとりまく事情もよくわかっており、法人税をメインに事業承継、株式評価、生前贈与、相続対策等々の事項をトータルにとらえてアドバイスすることを心がけています。クライアントはほとんどが同族会社ですから、ご一族が継続繁栄するためには何が一番良いことなのか、目先のことだけではなく、先様の家が先々まで繁栄していくためには何が一番有利な選択なのか、目先の納税が多少多くても、先を見据えれば別の選択もあるのかもしれませんね、といった様々な提案をさせていただくこともあります。

あくまで公正中立な立場で

我々税理士は先ず公正中立な立場で、公平な課税を目指すという税理士法第一条を前提に活動しています。私も常にこのことを念頭に納税者に寄り添うことを肝に銘じています。ですからいくらクライアントのためだからといって脱税相談にのったり、お手伝いをしたりという行為は

事務所概要

所在地 久留米市荘島町2-8
0942-32-3262
代表 山下 晶滋
創設 2004年1月
職員数 6名
業種 税理士業

厳禁です。

小田 税法ってどんどん変わりますが、勉強が大変ではないですか

山下 30歳で税理士登録をしてから30年を経て今年還暦を迎えるまで、税理士は税理士会に入会して税理士登録をしないと税理士業務ができません、全員強制加入の制度をとっています。税理士という資格は、更新制度はないので生涯税理士として活動することはできます。その代わりに、常に自己研鑽をするために年間36時間以上の研修を受けなければならないという義務規定があります。私自身、税法の勉強は好きですし研修を受講し知識を更新していくことも苦にはなりません。しかし今後、税制改正についていけなくなって、勉強がつらいなと感じた時が引退を考える時かもしれませんね。

小田 三分の二が先代から引き継いだクライアントという事ですが、ご苦労された点は?

山下 税理士の業務は相続税や譲渡所得税のような単発業務もありますが、年1回の決算業務は個人、法人ともに毎年継続します。先ほどお話ししましたように父から業務を引き継いだのが平成16年42歳のときでした、父と長年お付き合いしていたいたいていたクライアントが父と同じように私とお付き合いしていただけるのか、税理士を志して資格を取得する以前の20歳代のころから父の事務所で仕事をしながら資格試験を目指していた私自身の事業承継はこのことが最大のテーマでした。若いころから父の指導の元で誠意をもって業務に励んだ成果もあったのでしょうか、幸いすべてのクライアントをスムーズに引き継ぐことができました。

弁護士とタッグを組むこと

野口 相続問題は専門職の弁護士さんとかとチームで役割分担して、という領域のようですが、僕の地元だと全部やるという話を聞いています。弁護士を絡めないといけない所を絡めないままという方もいらっしゃいます。その辺はどうでしょうか。

山下 そこはちょっと誤解があると感じます。我々が扱うのは相続の問題ではなくて相続税に関する助言と申告です。弁護士さんが相続に携わる事案は遺産分割

協議が相続人間で調わないときかなと思います。相続人間で遺産分割協議がまとまれば、相続に関して弁護士さんに依頼することは少ないと思います。私は弁護士さんにも司法書士さんにも連携している方がいますので、相続税を扱う時は、税法上有利な遺産分割のアドバイスはしますが、遺産分割協議書の作成は司法書士さんに外注していますし、相続した不動産の相続登記も司法書士さんの業務です。

また、連携している弁護士さんから、遺産分割協議中だけ相続税の申告期限10月以内には調いそうにないのでいったん未分割のまま相続税の申告だけは済ませたいのだけど、というように私が依頼されることもあります。ですから相続税の事案は取り扱いますけど、民法上のアドバイスとか本来弁護士さんが扱う領域のことを私たち税理士がやると非弁行為となりますので、そこはきちんと区分けをして、必要な時と場合によって連携している弁護士さんや司法書士さん、社会保険労務士さんにお願いしています。

10年後も20年後も続けたい

本多 今後の事業展開について。

山下 現在の業務の量、クライアントの数が職員の数くらいが最適かなと思っています。私自身の管理能力でも事務所全体を十分に見渡せることができていると思いますからね。新規でおつきあいを開始させていただくようになるクライアントもありますが廃業したり、事業を売却されるクライアントもありますのでここ数年は数としては横ばいです。税理士事務所の業務は、法律で定められていることもあるって、基本的な部分は私がこの世界に入った30数年前とほぼ変わっていません。変わってきたているのは業務のツールだと思います。そろばんから電卓、オフコンからパソコンそしてペーパーレスの電子申告、今後はAIが私たちの業界の様相を変化させていくと思います。一時期、10年後AIにとって代わられる仕事の一つに税理士事務所が挙げられていました。そのことも影響しているのか税理士を志す税理士試験の受験者が年々減少しています。これは由々しきことです。しかし私はそうは思いません。AIはデータと数値でかなりの部分は最適値を示してくれると思いますが、最後の経営判



インタビュー中の一コマ

断をするのは経営者自身です。その場に最も身近な相談者として寄り添っていたいと思います。今の私の事務所の業務量を30数年前にさかのぼってそろばんや電卓のみで処理しようとすると職員の数はいまの3倍は必要だと思います。AI時代の税理士事務所は税理士一人で職員がないことが当たり前になるかもしれません。

小田 コロナ禍で定着しつつあるリモートワークについてはどのようにお考えですか?

山下 私は自宅とは別の場所に事務所がありますが、例えば自宅の応接間にクライアントの社長を招いて打合せをすることは原則できません。税理士法で一人の税理士は二か所以上の事務所を設けてはいけないという規定があるのです。テレワークで職員を自宅で仕事をさせるということはできなくはないのですが、この規定を常に意識しておかなければなりません。職員の管理責任、お預かりした情報の漏洩のリスク等を考えるとなかなか進めにくい業界だと思います。

田中 最後にご趣味やご家族のことをお聞かせください。

山下 趣味と呼べるほどの腕前ではまったくないのですが、週末は散歩代わりのゴルフには行っています。元来運動が得意な方ではなく、小学校の運動会の前日には明日は雨が降らないかなと願っていましたが、ゴルフだけは楽しんで続けています。日頃の運動不足を少しでも解消するためにカートにはできるだけ乗らずに歩くことを心がけています。

家族は妻と長男と長女、次女の子供3人です。次女が先に結婚して昨年の11月に初孫が誕生しました。男の子なのですがこんなにも孫が可愛いものとは思わなかつたですね。今は二週間に一度程度は帰ってくるので孫の成長見守るのも楽しみの一つです。

第8回 ITプロジェクト勉強会

■日 時：9月15日(火) 11時00分～13時00分

■会 場：久留米ホテルエスプリ



テーマ

ビジネスチャットの必要性

①なぜ伸びる会社はビジネスチャットを導入するのか

ビジネスコミュニケーションツールの主軸はFAXやメール、電話だった時代から、ビジネスチャットに移行してきています。

よりスピーディな情報の共有化や、スマホで完結できる仕事のやり方など、時代の変化に加えてコロナ禍が合わさり、更にビジネスチャットの需要が急加速してきました。

FAXやメールは送った側は、見てくれたのか見てないのか反応が無ければ分からないし、電話はお互いにタイミングが合わずイラした経験をお持ちの方も多いと思います。

ビジネスチャットの場合(特にLINE WORKS)は、送った内容を誰が読んで誰が読んでないかが一目瞭然のため、情報の伝達が確実に行えます。

その他、以下の項目についてお話しさせていただきました。

②ビジネスチャットはどうやって選ぶのか?

比較するポイントは?

③LINE WORKSとLINEとの違い

LINEは個人間のチャットツールですが、LINE WORKSはビジ

ネス用に開発された専用のチャットツールです。詳しくは、LINE WORKSのホームページを確認してください。

<https://line.worksmobile.com/jp/feature/overview/>

LINE WORKS 機能

※左上の「機能」をクリック

④便利だけどビジネスでLINEを使うリスクについて

⑤LINE WORKSのセキュリティ機能について

⑥導入企業は既に10万社を突破し増え続けている

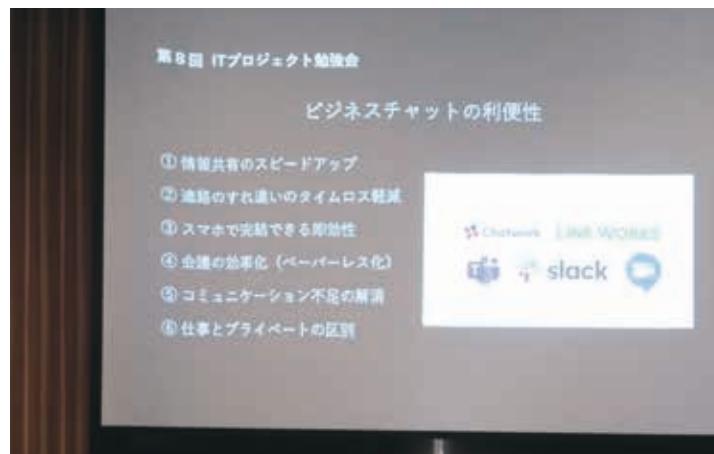
(導入企業の例)

⑦月額300円なのに常に進化する

LINE WORKSの便利な機能

新型コロナ感染拡大防止対策として、入り口での検温、入り口でのアルコール消毒、マスクの着用、ソーシャルディスタンスを考えた配席、会議室の十分な換気をしながらの勉強会でした。

(ITプロジェクト 議長 新留 雅和)



健康情報 具体的な新型コロナ感染対策のヒント



エレベーターのボタンなど不特定多数の人が触れるボタンは、指先ではなく、指の第二関節で押すなどの工夫をしましょう。

ATMなどの指先を触れなければならない器機を操作した場合は、手指衛生をしましょう。ツルツルした表面では新型コロナウイルスは長時間感染性を維持している可能性があります。

液晶画面の表面にウイルスが付着している可能性があります。携帯電話、スマートフォン、タブレットの液晶面の消毒にも留意しましょう。スマートフォンの貸し借りは避けましょう。

共用の電話は電話口、プッシュボタンをこまめに消毒して下さい。電話で通話時もマスクを着用しましょう。

タクシー、バス、電車、新幹線、飛行機など交通機関利用時は、不必要的ものには触らず、マスク着用、乗車、搭乗中の食事は控えて、短時間であれば飲み物も控えましょう。

電車ではなるべく空いている車両を選び、混雑時降車後は少しホームで待って、人混みがひと段落してから、階段、エスカレーター、改札を利用しましょう。より安全な行動を選択することをお勧めします。

お知らせ

新会員

●cocoro 代表 黒田あつ子
久留米市野中町1192-1-702 広告業・販売業
TEL.090-6429-0359 推薦(有印象派)

●ジェーライン九州(株) 代表取締役社長 原 哲也
久留米市日吉町16-4-1005 運送業
TEL.0942-89-1212 推薦:西日本産業(株)

会員の変更

筑銀ビジネスサービス(株)
変更前: 代表取締役社長 松永 芳彦 氏
変更後: 代表取締役社長 石橋 智行 氏

大丸硝子(株)
変更前: 代表取締役 月成 守康 氏
変更後: 代表取締役専務 高野 智幸 氏

駅前管理システム(株)
変更前: 取締役本部長 宇野 嘉宣 氏
変更後: 第一営業部部長 田上 浩一郎 氏

所属の変更

変更前: (学) 久留米ゼミナール
法人本部事務局局長兼人事部長 今井 雄介 氏
変更後: 専門学校 共生館国際福祉医療カレッジ
校長 今井 雄介 氏

住所・電話番号・FAX番号変更

(有)グレイスカンパニー
変更前: 久留米市西町1312-5
TEL.0942-34-0144 FAX.0942-34-0169
変更後: 久留米市山川追分2丁目3番22号
TEL.0942-43-9792 FAX.0942-48-1282

運営会社の変更及び会員の変更

変更前: (株)アイランドスタイルホテル&リゾート (イルファーロ久留米)
運営責任者 田上 浩一郎
変更後: (株)ワールドリゾートオペレーション (イルファーロ久留米)
グループマネージャー 付 康 (ふ こう)

第119回「若葉会」

■令和2年7月28日(火)
■佐賀カントリークラブ

今村 公榮氏が優勝

当日、スタート当初は小雨の状況でしたが、途中、激しい雨に見舞われ、止む無く9ホールハーフでのラウンドとなりました。参加者は26名で今村公榮氏が見事優勝されました。上位の成績は下記のとおりです。

- ◆優勝 今村 公榮氏 (西日本産業株)
- ◆準優勝 藤崎 貴介氏 (株エフジー)
- ◆第3位 深井 伸吾氏 (有いきいきリハビリケア)
- ◆ベストグロス 諸富 和馬氏 (株種商)



優勝カップの贈呈
(向かって左側が今村氏)

第120回「若葉会」

■令和2年10月14日(水)
■佐賀カントリークラブ

野田 豊國氏が優勝

例年、10月例会は遠征先にて開催していましたが、本年度は新型コロナ禍にあることにより遠征を中止し、ホームコースでの開催となりました。当日は秋晴れのベストコンディションの中、参加者は22名で野田豊國氏が見事優勝されました。上位の成績は下記のとおりです。

- ◆優勝 野田 豊國氏 (サクラみそ食品株)
- ◆準優勝 青木 正明氏 (昭光株)
- ◆第3位 才川 豊揚氏 (株ユナイテッドハーツ)
- ◆ベストグロス 野村 道雄氏 (株ノーム)



優勝カップの贈呈
(向かって左側が野田氏)

業務日誌

7月 8日 正副会長会議・理事会(筑銀)
7月 28日 若葉会例会 (佐賀CC)
8月 3日 正副会長会議・理事会(筑銀)
8月 21日 第1回労働経営セミナー
(えーるびあ久留米)
9月 9日 正副会長会議・理事会(筑銀)
9月 15日 ITプロジェクト勉強会
(久留米ホテル エスプリ)

9月 23日 会員インタビュー
(株十八防災システム)
9月 23日 会員インタビュー
(山下晶滋税理士事務所)
10月 6日 正副会長会議・理事会(筑銀)
10月 14日 若葉会例会 (佐賀CC)
10月 15日 ITプロジェクト勉強会
(久留米ホテル エスプリ)

謹んでお悔やみ申しあげます

イクノ冷熱工業(株) 代表取締役 井上重敏様の実母
井上ハルヨ様が令和2年6月20日永眠されました。

スターヒューマンズサービス(株) 代表取締役 中島和久様の実母
中島和子様が令和2年9月27日永眠されました。



自家用車に他人と同乗する場合は、可能であれば窓を開けて、マスク着用しましょう。

店舗、飲食店を利用する場合は、可能な限り混雑時間を避けて利用し、混雑していれば出直すことも検討してみましょう。密の中に入っていくより、出直すと感染リスクが少なくなるかもしれません。レジなどでやむを得ず並ぶときには、ソーシャルディスタンスを意識して、会話は控えめにしましょう。

紙幣、硬貨はウイルス付着の可能性があります。紙幣、硬貨をさわった

後は手指衛生を行いましょう。

支払いは、可能であればカード、電子マネーを利用しましょう。

天気が良い時には、3密に注意して、屋外で十分な人との距離が確保できる場合には短時間でも散歩しましょう(日光に当たることも重要です)。公園での密集や密接した状態でのジョギングは避けましょう。

スーパー・コンビニなどで買い物籠やビニール袋近くにある濡れ布巾・スポンジを利用した場合は手指衛生を行いましょう。

不特定多数が利用するトイレ内では、個室の中でも手指で直接目鼻口を触らない様に注意しましょう。利用後はトイレを出た後にも十分手指衛生を行いましょう。 (医療法人社団 同友会ホームページより)

織田冬彦税理士事務所

税理士 織田 冬彦

〒830-0038 久留米市西町1367-1 祥栄ビル2階
TEL.0942-40-0871 FAX.0942-40-1178
ホームページ kurume-kaikei.tkcnf.com

さまざまな要望をビデオ化する 有限会社久留米映像

代表取締役 小田 洋子

〒830-0001 久留米市小森野5丁目10-12
TEL.0942-33-7781 FAX.0942-33-7789

一般土木工事から解体工事、土留め・外構工事
建築リフォーム工事など幅広く営業させて頂いてます。

株式会社高木組

代表取締役 高木 大蔵

〒839-0861 久留米市合川町156-8
TEL.0942-43-6605 FAX.0942-43-9618

日商保険コンサルティング株式会社

久留米・福岡・大阪・東京

〒830-0018 久留米市通町6番地の17
TEL.0942-34-3311 www.tin.co.jp

「困った!人がいらない」を解決します 公益社団法人 福岡県高齢者能力活用センター

〒830-0035 久留米市東和町6-9 フジホーム久留米ビル7F
TEL.0942-35-0520 FAX.0942-35-0528

各種半導体封止用装置及び精密金型のメーカーです。 アサヒ・エンジニアリング株式会社

代表取締役社長 石井 正明

〒839-0809 久留米市東合川5丁目7番8号
TEL.0942-41-1511 FAX.0942-41-1516

金子建設株式会社

代表取締役社長 金子 泰大

〒830-0003 久留米市東柳原町487
TEL.0942-31-0001 FAX.0942-38-1361

最所産業株式会社

代表取締役 最所 美博

〒839-0861 久留米市合川町90
TEL.0942-43-3754 FAX.0942-43-3542

設備投資の事ならおまかせ下さい。

ちくぎんリース株式会社

代表取締役社長 田中 靖正

〒830-0032 久留米市東町37番地3
TEL.0942-38-1488 FAX.0942-38-3735

『オフィスのトータルプロデューサー』

橋本事務機株式会社

代表取締役社長 橋本 和幸

〒830-0023 久留米市中央町20番地の32
TEL.0942-34-3261 FAX.0942-37-1777

施設メンテナンス方法を見直し、現状に沿った最適な管理・運営を
トータルプロデュース致します ~総合ビルメンテナンス業~

株式会社溝田

代表取締役 溝田 正樹

〒839-0852 久留米市高良内町2807番地5
TEL.0942-44-0135 FAX.0942-44-0137

弁護士法人

かばしま法律事務所

代表弁護士 梶島 修

〒830-0017 久留米市日吉町23-3 メディア7ビル6階
TEL.0942-39-2024 FAX.0942-39-2034

人材派遣・総合アウトソーシング

(株)サカイコーポレーション

代表取締役 坂井 英二

〒830-0027 久留米市長門石2丁目9-28
TEL.0942-50-5651 FAX.0942-50-5652

品質とスピードの印刷

中央印刷株式会社

代表取締役 富安 康太

〒830-0025 久留米市瀬下町38
TEL.0942-33-0388 FAX.0942-33-0389

保険を味方に未来を創る

株式会社 ベストコンサル

代表取締役 山下 剛司

〒834-0115 八女郡広川町新代1110
TEL.0943-32-5584 FAX.0943-32-5599

株式会社 森光商店

取締役社長 森光 栄一

〒841-8611 鳥栖市藤木町字若桜9-7
TEL.0942-85-1125 FAX.0942-83-8868

井樋建設株式会社

代表取締役社長 井樋 聰枝

〒830-0049 久留米市大石町507-2
TEL.0942-33-7371 FAX.0942-35-4521

サガン鳥栖 11月・12月 試合スケジュール

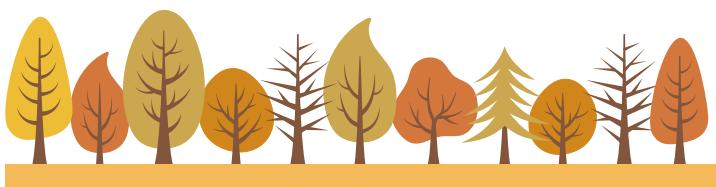
開催日	キックオフ	対戦カード	会場
11月 25日(水)	19:30	ベガルタ仙台	駅前不動産スタジアム
12月 12日(土)	14:00	川崎フロンターレ	駅前不動産スタジアム
12月 19日(土)	14:00	大分トリニータ	駅前不動産スタジアム

チケットに関するお問い合わせ 株式会社サガン・ドリームス ☎0942-81-5290



11月～12月 催事情報

11月12日 ITプロジェクト勉強会



あなたのまちの
筑邦銀行

久留米市諏訪野町2456番地の1 TEL 0942-32-5331



筑邦銀行
キャラクター
チッカ

