



ACTIVE ASSOCIATION

LINK

中経協ニュース

人が 企業が 情報がLINKする
CHIKUGO 中経協

筑後中経協宣言
いきいき「人の輪」を創造し、広げよう
いきいき「ビジネスの輪」を創造し、育てよう
いきいき「情報の輪」を創造し、伸ばそう

Vol.166

2026年3月・4月

新年例会・講演会・賀詞交換会

会員インタビュー 細く長くをモットーに、気がつけば300年の歴史

合名会社赤司廣楽園 専務取締役 赤司 喜康 氏

ニューフェイス親睦委員会望年会・働くあなたの未来応援！年金セミナー・新会員

リレーコラム スパイスの魔法に魅せられて 山本忍税理士事務所 山本 忍

赤司廣楽園有料駐車場

質実剛健



撮影：印象派

一般社団法人 筑後中小企業経営者協会

新年例会・講演会・賀詞交換会

◆1月28日(水) 17:00~20:45
◆会場:ホテルマリターレ創世久留米

去る1月28日(水)、ホテルマリターレ創世久留米にて1月新年例会・講演会、賀詞交換会を開催いたしました。講演会では、講師に日本銀行福岡支店支店長佐久田健司様、株式会社筑邦銀行代表取締役頭取執行役員鶴久博幸様をお迎えし、佐久田様には「内外経済情勢の現状と展望」、鶴久様には「2026年筑後地域久留米市の経済と筑邦銀行の取組み」と題し、ご講演をいただきました。

世界経済から日本経済、九州福岡、筑後地域の経済の話を押聴できる非常に貴重な機会でした。世界経済は堅調に成長しつつもテック系企業に牽引されAIバブルの崩壊の危機感がある点や、日本経済のGDP成長率が1%程度で横ばい

である点など不安要素があるなかでも、久留米市の流入数が流出数を上回っている点は期待できる要素だったかと思います。筑邦銀行様のお取り組みも具体的にお話しいただき、筑後中経協へのご協力を感じる時間でもありました。

また、賀詞交換会では、新年らしく多くの方々が会場のいたる所で交流されており、新年の良いスタートになる機会になったかと思います。参加人数は250名を超える多くの方に参加いただきましたが、会員数の半分程度でございます。今後も周りの方々へお声がけいただき、例会への多くのご参加に繋がればと思っております。

(例会委員会

委員長 田中 謙介)







細く長くをモットーに、気がつけば300年の歴史



専務取締役 赤司 喜康氏

■会社概要

代表 赤司 新一
設立 1873年
職員数 5名
業種 不動産・テナント管理、売買、
駐車場運営

合名会社赤司廣楽園

〒830-0031 福岡県久留米市六ツ門町20-6
TEL.0942-32-2585 URL:www.kourakuen.online/

日本では100年以上続く企業が、他国に比べ圧倒的に多く、4万5千社を超える。赤司廣楽園は生花店として明治初期からなので150年、前身の葉茶屋である赤司廣楽堂からは300年、徳川八代将軍吉宗の時代である。年月とともに主力業務は変化してきたが、そのおかげで継続したわけではない。赤司廣楽園は時代の変化に適応、すなわち変化を恐れないことが成長の秘訣。少数精鋭であり、志を同じくする方々にとって、その意思が揺らくことはない。



久留米市花である久留米ツツジを全国へ、そして世界へ広めた老舗企業

嘉村 随分歴史の長い会社とお聞きしました。

赤司 私は専務で6代目、まだ継承はしておりません。会社の歴史としては明治6年頃から約150年、赤司廣楽園として花屋を営んでいました。久留米で一番古い花屋さんになると思います。その頃は西鉄久留米周辺までの区域で、ツツジや蘭を育てる畑を所有していましたが、戦後の区画整理のため、従業員さんにも土地を分け与えたようです。

廣楽園の前はお茶屋さんで、屋号が「赤司廣楽堂」。約300年前の創業ということ。つつじ園は明治10年か20年ぐらいに、初代の喜次郎が闘病中、病室に置いていた霧島ツツジ、久留米ツツジに目を奪われ、のめり込みます。それがきっかけで約100年前、手紙で「これとこれが欲しい」と注文を受け、通信販売を始めました。それにより全国に久留米ツツジを広めたのは赤司喜次郎と言われています。

嘉村 そういう話は、よく聞かされていたのですか？

赤司 社長はあんまり話さないの、周りから聞くことが多いです。分園は、韓国、中国、サンフランシスコと海外にも結構ありました。当時は郵便でのやり取りで、船便。アメリカにはまだ初代が送ったツツジが残っているようです。

「廣楽園」の名前は今の不動産業でも使っています。私が仲介業を始めて今は弟と一緒に経営、父が社長です。社長が「譲る」と言ったら継承しますが無理にはしないです。始めた頃はけんけんがくがく喧々諤々でした。筑邦銀行の経営塾で、「あなたがうまく父親を使えてないからいかん」と言われて「なるほど」と思いました。言葉に重みがあり、ハッとした瞬間でした。今は弟が間に入って、言いたいことは弟だけに言っています、ごめんと思ひながらです。

花の話に戻すと、祖父が戦争から帰ってきて、ツツジをやろうとしたのですが伸びない。そこで、アレンジメントフラワーとか洋蘭を始めました。亡くなった叔母は、アレンジメントが得意で、そこに父の代に西洋的なアレンジメント、結婚式場へと変わっていきました。そのタイミ

ングで、現在の事務所の所や花屋の店舗も建てたのですが、それでも花が売れなくなったので駐車場を作りました。その後マンションを建てることのできたのも先祖が土地を守ってくれていたおかげです。これからは駐車場と店舗系物件の二刀流で少しずつ拡大していこうかと考えています。弟とは、同じような考えを持っている同士なのでやりやすいですね。

弟さんとの二人三脚

嘉村 ご兄弟での役割分担を教えてくださいませんか？

赤司 私が基本的に方向性を決めます。弟は細かいこと、例えば請求書も作ってもらっています。私が細かいところまで目が届かないので助かります。

嘉村 弟さんは入社何年ですか？

赤司 5、6年ぐらいです。東京の不動産仲介で、バリバリの不動産マンでした。社長が体を壊してそのタイミングで帰ってきました。

嘉村 東京で規模の大きな会社で勤めて家業を継いだ時、ギャップを感じ



ませんでしたか？

弟氏 それはありましたね。ありましたが、だからといって変わらない。こっちの会社に合わせるしかないです。不動産業では結構大手で働いていたので、何もかもがスピーディで、最初はついていだけで精一杯でした。

また小さいころ、兄とは喧嘩もしていましたが、6歳離れていますから私が小学生の頃にもう大学、家にいませんでした。しかしそれがかえて良かったのかもしれない。

事業継続のため水道工事も

赤司 私は大学卒業後、オーストラリア、シドニーで働いていました。日本に帰国後、25、6歳の時に入社しました。会社は大変だった時期があり、リフォーム事業などもやっていました。オーストラリアで防水業者として働いていたという経緯もあり、帰ってきてから水道工事も行っていました。不動産業という名のただの雑用、内装屋の真似事みたいなものですね。今でも業者さんと連絡が取れない時は自分で水道も直したりします。技術が身につけてよかったです。

会社は、地元久留米で300年なので、赤司廣楽園さんとして話しかけてもらうことが多いですね、不動産仲介にしても修理にしても、そういう方を大切にできるような会社になりたいです。

嘉村 今後の展望は？

赤司 現在のビジネスの主流は会社

を買ってバイアウトするということだと東京の友人から聞きますが、うちの会社の風土にはないです。事業ごと売るということは、そこのお客様まで売るといったイメージです。

地元で自分を頼ってくれて、会社を、父を頼ってくれて、赤司君にやってほしかったと言われると、それはできない。だからあまり大きな仕事ができないという思いはあります。そこがちょっと悩みではありますが、物件自体を増やすことはできるので、広げていければ、というのが今後の展望になります。

嘉村 新しい事業も考えていますか？

赤司 実は私と弟2人でコーヒー屋やっていました。駐車場に来た方は一杯無料とか。広又のポートコーヒーさん、そこはもともと母体が私達でした。

今は不動産仲介と管理物件の管理ですが、社長が元気な間は、意見を聞きながらやっていくのが第一です。できる範囲で、やれることがあるならばやっというと考えています。

それからポップアップとかイベント企画。ちょうど空き店舗があった時に、1日単位で貸して、場代としてもらうのですが、使い方が雑なので辞めました。周りのテナントさんに迷惑かかります。事業として成り立つかどうかは別として、いい経験にはなりました。今、ヒップホップをやるような人とも繋がりができてお客様になっています。彼らは、横の繋がりがすごく強くて、他の不動産がやらない

営業形態で伸ばしています。ニッチな部分のため差別化になります。不動産業では、ちょっと嫌がられるタイプであり、なかなか審査が通らない人等、労力は倍かかります。しかし通ったら通ったでいい店ができますし、間には保証会社をいれます。

4人の子供の父親でもある

嘉村 プライベートや休日のことを教えてください。

赤司 趣味で筋トレをずっとしています。ボディビルにも出て、パンパンです。筋トレを始めた理由としては、頭をスッキリさせるためや、娘にかっこよく思われたいと始めました。でも、鍛えすぎて娘から「気持ち悪い」と言われます(笑)。

休日は、息子の野球を見に行きま。子供は息子と娘で4人です。一番上が中二で、2年おきぐらい。真ん中の2人が男の子で野球をやっています。私はやったことなかったのですが、どハマリしてしまったので、土日会社を空けることが多くなりました。そんな時は弟にシフトを代わってもらったりしています。これも家族経営だからこそできることでしょうね。

嘉村 最後にぜひお伝えしたいことはありますか？

赤司 うち小さい企業なので急速に成長することはないのですが、細く長く続く企業になっていこうと考えています。それをモットーに、兄弟喧嘩せずに頑張っていければと思っております。

また現場に足を運ぶということを大事にしており、お客様から相談があった場合のために、電話にはいつでも出るということ、そして地域のお客様を大切にすることを心掛けています。



インタビュー中の一コマ

ニューフェイス親睦委員会 望年会

◆2025年12月17日(水) 19:00~21:00

◆会場: 萃香園ホテル



12月17日(水)に今期ニューフェイス親睦委員会に在籍していた会員と賛助会員、中経協の理事を担っていただいている会員との望年会を実施しました。新入会員にとってどんな方が中経協の活動を考えているのか、どんな委員会活動をしているのかまだわかっていないこともあるので、まずは自分がどんな人なのか知る為の交流会を実施しました。

自己紹介カードを各々書いていただき、それを持って各自に挨拶に廻ってもらい、お互いの共通点を見つけ出したらシールを貼ってもらうというイベントを行ったところ積極的に皆様交流をしてもらえました。多くシールを集めた人には最後表彰をいただき、会員の商品を経品としてプレゼントしました。

今年最後の中経協の事業で、各委員

会の委員長には全員参加をしてもらったこともあり、今年1年の活動を振り返り、新入会員にとってはどんな委員会活動をしているのか分かりやすかったのではないかなと感じます。また、グランシェフの驚頭会員からはケーキを出していただき、華のある交流事業となりました。ありがとうございました。

ニューフェイス親睦委員会は交流事業がメインとなり、筑後中経協の説明を行い、他の委員会に繋いでいくことが主な仕事です。しかし、他の委員会に移ったとしても横の繋がりをもち、お互いが頼られる存在でありたいとも思っていますので、皆で応援し合っていける関係がある。これが筑後中経協の強みです!

(ニューフェイス親睦委員会

委員長 堤 清一)



働くあなたの未来応援！年金セミナー

◆2025年12月8日(月) 13:30~14:45

◆会場: 筑邦銀行本店3階大ホール



令和7年12月8日、筑邦銀行本店3階大ホールにて、子どもの未来応援委員会事業「働くあなたの未来応援!年金セミナー」を実施しました。本事業は、筑邦銀行さまとの合同企画として、会員企業の代表者や社員の皆さまを対象に、年金や将来の資産形成について考えていただく機会として行われました。当日は、公的年金の仕組みに加え、特に「企業型確定拠出年金(DC)」に焦点を当て、筑邦銀行の講師より分かりやすく解説いただきました。「名前は聞いたことがあるが、仕組みはよく分からない」という声が多いDC制度についても、身近な事例を交えた丁寧な説明により、「理解が深まった」と参加者

から好評のようでした。

参加者は78名に上り、セミナー終了後には多くの会員さまから個別相談に関するお問い合わせが寄せられるなど、関心の高さがうかがえました。つい「そのうち」と後回しにしがちな年金や資産形成について、本セミナーが将来を少し早めに、具体的に考えるきっかけとなっていれば幸いです。

当委員会では、今後も会員企業の皆さまに「聞いてよかった」「参加してよかった」と感じていただけるような事業を、関係機関と力を合わせて続けてまいります。

(子どもの未来応援委員会

委員長 秋満 頼孝)

スパイスの魔法に魅せられて

山本忍税理士事務所
山本 忍



最近、スパイスからインド料理を作ることにはすっかりはまっている。もし税理士以外の職業に就くとしたら、料理をする人になりたいと、わりと本気で思っている。自宅には二十種類以上のスパイスがあるが、それぞれにちゃんと役割があり、組み合わせや分量次第で味は大きく変わる。

その奥深さが実に面白い。ホールスパイスをフライパンで炒ると、乾燥した種や樹皮、葉がぱちぱちと音を立てる。子供がやっていたらビジュアル的には完全に葉っぱやドングリのおままごとである。こんなものが本当に料理になるのかと思うが、香りは立ち、きちんとおいしく仕上がるのだから不思議だ。

ビリヤニ、ダールタルカ、チキンマサラ、ライタ、ウールガイなど多種を一皿に盛り、単品で、あるいは混ぜながら味わ

う。手で食べると、スプーンより五感を使う分、なぜかよりおいしく感じる。一品に使うスパイスはあえて絞り、どこか足りない状態で仕上げる。すると組み合わせた瞬間に味が奥行きを持つ。その感覚は人間にも似ている。完璧より少し足りないほうが人間味があり、人が集まることで思いもよらない深み生まれる。人の輪の奥深さ。インド料理はそんなことも教えてくれる。



材料



出来上がり

新会員

●堀川トラベルサービス(株) 課長 榎本信彌 氏
福岡県八女市本村347-1 サービス業(旅行業)
TEL.0943-24-2100 (推薦者:堀川トラベルサービス(株))

●九州サッシ(株) 代表取締役社長 坂本勝彦 氏
福岡県久留米市三潆町西牟田10番6 サッシ卸売業
TEL.0942-64-4776 (推薦者:タベタリア、堀川トラベルサービス(株))

●(有)早田工務店 取締役 早田 耕一郎 氏
福岡県久留米市東櫛原町450-1 建築工事業
TEL.0942-32-8930 (推薦者:(株)西日本測量設計、平岡税理士事務所)