

久留米支店

料金後納
郵便

ゆうメール

ACTIVE ASSOCIATION
LINK
中経協ニュース

人が 企業が 情報がLINKする
CHIKUGO 中経協

筑後中経協宣言

いきいき「人の輪」を創造し、広げよう
いきいき「ビジネスの輪」を創造し、育てよう
いきいき「情報の輪」を創造し、伸ばそう

vol. **126**
2019年3月・4月



今月の表紙:2019年1月29日開催 会員インタビュー 株式会社 溝田 溝田社長(向かって右)

CONTENTS

P2……新春特別講演会「**今年の経済情勢について**」株式会社筑邦銀行 頭取 佐藤清一郎氏

P3……新春祝賀会スナップ

P4……会員インタビュー 「**お客様の快適な空間作りを実現**」株式会社溝田 代表取締役溝田 正樹氏

P6……第38回「出前授業」久留米信愛女学院高等学校

P7……第38回「出前授業」久留米市立久留米商業高等学校

P8……お知らせ・会員事業紹介・若葉会報告・業務日誌



LINK
発行所

一般社団法人 **筑後中小企業経営者協会**

〒830-0035 久留米市東和町6-9 フジホーム久留米ビル TEL.0942(38)1061 FAX.0942(30)4802

URL <http://www.tyukei-c.com> E-mail tyukei-c@kumin.ne.jp



株式会社 筑邦銀行 頭取 佐藤清一郎氏

新春特別講演会

■日時：1月28日(月) 17時40分～18時40分
■会場：ホテルマリターレ 創世

今年の 経済情勢について

グローバル化と資本主義の行き詰まり

行き過ぎたグローバル化の軋みを直視し、国際経済の秩序を見直す必要があるのではないかと、「主権国家」と「市場」の役割を見直すことが重要だ、との論調が強まっています。グローバルな一律規制は、各国固有の制度や習慣との軋轢を生みました。英国のEU離脱問題は中間層の没落と関係しています。移民により病院がいっぱいになりなかなか病院にも行けない等、移民で迷惑していると考えている人が多いので、国民投票でこういう結果となったわけです。

自由貿易により全体のパイは膨らんでも、勝った者が全部取るという分配の問題が大きくなってしまいました。世界で最も裕福な26人の資産の合計が、所得の低い人口の約半分の38億人の資産の合計とはほぼ同じです。また超富裕層1900人の資産合計は1年間で12%増えましたが、下位半分は11%減。格差は広がっています。

一時期もてはやされたグローバル化とは「株主資本主義」のことでした。今からは従来の日本の考え方「公益資本主義」が大切です。

日本経済に対する見方

日本経済は水没したのではなく、成熟したのだと言えます。何故なら、平均的な一人当たりの日本人のGDPはアメリカ人より大きいからです。まだ日本には健全な中間層が残っているという事です。世界の重心は米国から21世紀をけん引するアジア・アフリカ・ラテンアメリカへと移りつつあります。したがって21世紀の日本の使命は、世界中の国民が進んで学びたいような新しいモデル国家になる事、日本が世界で一番いい国だ、と言われる事です。

かつては日本も日米貿易摩擦や円高で苦しんだけれども、日本企業は見事にビジネスモデルを転換しました。円高対策として海

外に生産をシフトする一方、付加価値の高いコア技術や研究開発は国内に温存して革新的技術を磨いた結果、外国企業での製品でも日本の技術が無いと完成しない状況になっています。日本の企業は「ナンバーワン」という最終製品のランキングからは消えたけれども、付加価値の高い「オンリーワン」となりました。その結果、収益率が大きく改善し、東証一部企業の収益の半分は海外から上がってきています。

世界中で日本製の部品に対する需要が高まっています。例えば、電気自動車のケーブルは日本製でないといけないとだめだそうです。海外の企業であろうと日本の部品を使わざるを得ないのです。また、日本には観光資源はたくさんありますし、財務体力も良くなっています。IMFが今年1月22日に発表したグラフでは、世界全体の成長率は落ちるが、日本は増えると示しています。増えるのは日本だけです。現在の数字は低くても、今後よくなるという見方です。

企業とブランディング戦略

技術力の高い日本の企業は、いい商品を作れば、誰かが買ってくれる、認めてもらえるという思いが強いのですが、昔に比べて商品がキャッチアップされて、模倣されるまでのスピードが格段に速くなったと言われてます。商品の同質化が進むと結局は価格競争になります。価格競争に陥ると人々は機能性ではなく、ブランドイメージという価値にお金を払うようになります。従ってブランド戦略が重要になります。

ブランディングにはストーリーや思い、考え方をステークホルダーに伝える力が大切です。例えばサントリーはずっとブランディングをやってきました。そしてサントリーは水にこだわっている会社というイメージが出来、ついに「サントリー天然水」が28年間トップにいた他社の商品を抜いて清涼飲料水部門の売り上げトップになりました。見た目では他

社との違いがわからない水が首位になったというのは、「水と生きる」というブランディングが成功した結果だと考えています。ブランドエクイティ(ブランドが持つ資産的価値)という言葉があります。これは大切な無形資産で、しかもお客様の頭の中にあるものです。模倣が困難で希少性があります。ブランディングをやるためには、会社が従業員を含め一枚岩となり商品の特徴を認識しておかないと、お客様には伝わりません。

私たち筑邦銀行は、戦後、福岡県南地域の方がたのリクエストで出来た銀行です。設立時の役員10数人のうち銀行員は4人だけ、残りは県南の商工会議所の会長さんたちでした。当時、当行の営業エリアである県南地域はお金がひっ迫していたので、お金を貸すことが役に立ったわけですが、今は別の形のサービスが必要となっています。それを確立させることが当行のブランディングになると思っています。

文化の香りと婚活運動

お金だけではダメで、文化の香りが無いと本当の意味で地方都市は発展しません。「久留米ちくご大歌舞伎」は今年も上演します。今回で第49回となります。

それからこのたび、「NPO法人筑後出会いサポートセンターJUNOALL(通称:ちくごジュノール)」を立ち上げました。

これは、日本の問題である少子高齢化を解決し、地域を活性化するために、麻生元県知事が最高顧問になって日本全国で展開している婚活支援組織「JUNOALL(ジュノール)」の筑後版です。関家具の関社長に理事長に就任いただき、橋本事務機の橋本社長に事務局長をお願いしています。3月8日に開所式を行います。よろしくお願ひします。

最後に、お正月にはちゃんと国旗を揚げましょうと申し上げ、終わりにしたいと思います。(講演内容より一部抜粋)

日商保険コンサルティング株式会社

久留米・福岡・大阪・東京

〒830-0018 久留米市通町6番地の17
TEL.0942-34-3311 www.tin.co.jp

『オフィスのトータルプロデューサー』 橋本事務機株式会社

代表取締役 橋本 和幸

〒830-0035 久留米市中央町20番地の32
TEL.0942-34-3261 FAX.0942-37-1777

ワインと焼酎の専門店 ヴァンドール百年屋

代表 井上 俊久

〒839-0865 久留米市新合川1丁目 ゆめタウン久留米1階
TEL.0942-45-7122 FAX.0942-45-7751

新年
祝賀会
スナップ



最所会長挨拶



大久保市長挨拶



久留米商工会議所:橋本副会頭祝辞



筑後中経協賞表彰式



新入会員紹介



筑邦銀行 佐藤頭取



懇親会風景



保険を味方に未来を創る
株式会社 ベストコンサル

代表取締役 山下 剛司

〒834-0115 八女郡広川町新代1110
TEL.0943-32-5584 FAX.0943-32-5599

充寛労務管理事務所

所長 隈 充寛

〒830-0037 久留米市諏訪野町2378-21
TEL.0942-33-5104 FAX.0942-33-3999

株式会社 森光商店

取締役社長 森光 栄一

〒841-8611 鳥栖市藤木町字若桜9-7
TEL.0942-85-1125 FAX.0942-83-8868

株式会社溝田

この人に聞く

お客様の快適な空間作りを実現



代表取締役
溝田 正樹さん

創業してわずか3年余りで従業員160名の企業となる。総合ビルメンテナンス業に約20年間勤務。そこで得た知識と経験と人脈を活かし、地域社会のために力を発揮したいと株式会社溝田を立ち上げた。聞けば、今いる社員は以前いた会社の部下達。創業して行く末も分からない自分に二つ返事です。きてくれた社員の支えが、株式会社溝田の一番の強みだといふ。その原点は創業にある。



わずか3年で急成長

井樋 まず会社概要をお願いします。
溝田 創業は平成28年1月5日です。従業員は約160名で業種は総合ビルメンテナンス業です。主に建物の維持管理、清掃のほか空調・電気・給排水・エレベーター等の保守点検、電話交換、受付案内など建物にまつわるもの全てです。

井樋 得意分野は？
溝田 特記してこれが、というのはありませんね。逆に全分野が得意と言えます。

まずはお客様ファーストで、ご要望をお聞きし専門的な知識とアイデアとをもって、より豊かな時間を過ごして頂ける空間のご提案をさせていただいております。できない業務は基本的になく、難しい案件にも必ずチャレンジします。一方通行ではなくお客様と一緒に作り上げていき、業務完了時には、「またお願いします。」と笑顔でおっしゃっていただくことが弊社の喜びですから。

本田 作業される従業員は本社におられるのですか？

溝田 1000床を超える病院様の仕事をさせていただいておりますが、勤務するスタッフは直接現場に入って朝礼を行います、そのまま業務に従事しています。

ご依頼をいただきましたお客様には本業に専念していただけるよう務めさせて

いただいております。現場には私とのつきあいが10年以上のスタッフもおり、すごく仲の良い環境で仕事をしています。

社員にも笑顔で接する

本田 コミュニケーションに笑顔は大事ですよ。

溝田 はい。何ごとにも「楽しくやりたい」というのが私の信条なので自然と笑顔が出ているのではと思います。特にここ久留米は、ある意味保守的な地域だと思うんですよ。嘘の笑顔は簡単に見破られますからね。大事なコミュニケーションツールとしての笑顔で接するには、出会いに感謝し、共に楽しみましょう、と心から思えば自然と笑顔になれるすし、たとえ窮地に立たされてもそれを楽しむマインドを育んでいけると思うんです。笑顔に経費はかかりませんしね(笑)。

営業担当者も、「溝田さんの会社は楽しそうね。」とよくお声がけいただきますが、しっかりと楽しんで仕事をしているあらわれではないでしょうか。もちろん私も仏さんではないので叱る時もありますよ。愛情をもって叱る分、相手には気持ちが伝わりますし、不思議と叱られた後の方が笑顔になっていますね。

会社概要

所在地 久留米市高良内町2807-5
0942-44-0135
代表 溝田 正樹
創設 平成28年1月
職員数 160名
業種 清掃管理業務/設備管理業務/
環境・衛生管理業務

経営理念「繁盛創り人創り」IZUMIYAは酒文化の継承を通してお客様のご繁盛と社員の成長を実現します。

泉屋酒販株式会社

代表取締役 土師 康博

〒830-0031 久留米市六ツ門町6-38
TEL.0942-32-7111 FAX.0942-37-3276

一般建築塗装業

株式会社H&Y

代表取締役 福川 祥史

〒830-0048 久留米市梅満町48-1
TEL.0942-36-6007 FAX.0942-36-6008

金子建設株式会社

代表取締役社長 金子 泰大

〒830-0003 久留米市東柳原町487
TEL.0942-31-0001 FAX.0942-38-1361

社会福祉にも貢献



井樋 こちらの絵は？

溝田 障がいのあるお子さんたちに書いていただいた絵を購入しました。私にはどうも絵心がないもので(笑)名刺や年賀状の作成、毎年社外へお配りするカレンダーのデザインもお願いしています。独創的なタッチでのびのびと描かれた作品に囲まれての仕事はとても和みますし、皆さんにもぜひおすすめしたいです。

弊社にも障がいを持ったスタッフが6名おり、特別支援学校様からのご要望でインターンシップ生も受け入れています。社会の一員として、働く事にやりがいと責任感を持ち、尚且つ楽しんで仕事をしてもらいたいですね。私も子を持つ親の立場として、自立した大人への成長を親御さんと一緒に見守らせて頂きたいと常々思っています。また、久留米だけではなく、遠方からのインターンシップのご要望も多く受け入れさせていただいています。数ある同業者の中で弊社を選んでいただいたご縁は大切にしたいからです。これから社会参加と所得向上のためにご協力をさせていただきたいと考えています。

井樋 映画館でCMを流していますね。

溝田 そうですね。応援してくださる方々のご協力と後押しを得て、起業後すぐに制作しました。直接仕事に結びつけるというよりは起業したばかりの会社の認知度が上がればと。スクリーンで目にした会社という事で、怪しいものではない(笑)という認識を得ているのではないのでしょうか。

今回このようにLINK掲載のお声がけをいただいたのもCMがきっかけですから、やはり効果はあるものですね。

井樋 今後の事業展開について。

溝田 今年で4期目ですが、既に5期目に目を向けて会社を強くしていかなければならないと気を引き締めています。

1期目・2期目は勢いにまかせてがむしゃらに走ってきました。そして補えるものは何かと考え、3期目は内部充実を図るべく資格取得に力を注ぎました。個人の資格取得は大変ですが、業務の幅、質共にスキルアップにつながり、お客様との交渉時のみならず、何ごとに対しても強みや自信となります。

また、企業の信頼を得るISO取得時には、社外講師を招き勉強会を開いて、身を置く企業をより良くするための自発的な意見交換の場を設けました。それだけでも風通しの良い環境を得ることが出来たと思います。

課題は人材の確保

本田 一度入ると業務がどんどん増えていくのでしょうか。

溝田 ありがたいことに、起業早々からたくさんのご依頼とご紹介を受けるのですが、なかなかすぐにはお受けできない案件もありました。繁忙期には、「溝田さんの都合に合わせるよ。」と言って待って下さるお客様もいらっしゃいますが、ご厚意にそう甘えてもいられなく、人材不足の現状と相まってもどかしい気持ちでいっぱいです。

今後AIにより人材削減を視野に入れる業態もあるでしょう。実際、清掃業務には機械化が進む一方で、結局のところ人にしか出来ない微妙な調整等もあり、この業種での人材削減には限界が来ていると感じています。

今年4月からは有給休暇の5日取得義務化制度も施行されます。スタッフにはしっかり休暇を取ってしっかり仕事をしてもらうのが理想ですが、有休取得時には代替スタッフの確保も必要となるのが実状です。スムーズにはいきませんが、体制が追いつくようワークライフバランスを実



インタビュー中の一コマ

感できる働き方改革を目指していきます。

本田 信条や趣味・ご家族についてお聞かせください。

溝田 趣味は「家族」です。私には、長男、長女、次女の3人の子供がいます。モノより思い出って言うじゃあないですか。

毎年家族旅行も行きますが、それとは別に妻や娘たちには、「男には挑まなくてはならない過程がある。」とか訳の分からない言い訳をし、長男と「男ふたり旅」を楽しんでいます。妻には申し訳ないのですが、娘たちがまだ小さいので「女3人旅」を楽しめるのはもう少し先でしょうかね。

今の時代、これは社会人にも言えることですが、無言で背中を見せてついて来いより、端的に言うならYouTubeで学ぶ感覚ですよ。それをスピード感や合理的と受け取って良いものか…同じ目線で同じ時間を共有し、「気づき」を与えることにより、そこからどう切り拓いていくのかを経験を通じて学んで欲しいと願っています。

信条は「仕事は志事」ですね。あと、前出になりますが、私の中では「楽しくやりたい」というのが一番ですね。

若いころは誰しも口に出せない恥ずかしいことや無茶が色々ありましたよね。こんな私を受け入れ、育てていただいた地域社会に貢献していくことが私の使命だと思っています。



弁護士法人 かばしま法律事務所

代表弁護士 梶島 修

〒830-0017 久留米市日吉町23-3 メディア7ビル6階
TEL.0942-39-2024 FAX.0942-39-2034

人材派遣、職業紹介はクローバーへ 株式会社クローバーサポート

代表取締役社長 伊福 悟

〒830-0033 久留米市天神町8番地リバー3F
TEL.0942-31-1400 FAX.0942-35-9681

最所産業株式会社

代表取締役 最所 美博

〒839-0861 久留米市合川町90
TEL.0942-43-3754 FAX.0942-43-3542

菅原
校長先生の
挨拶

本日は、土曜日でお休みのところありがとうございます。講師の方々にはお休みで、おかつろぎのところ緊張を強いているのではないかと恐縮しております。

本校はカトリックのミッションスクールとして、一つ目にカトリックのミッションをどう進めていくのか。二つ目はグローバルなミッション、世界の平和、世界の社会の進展に貢献できる人材を育てるのか。三つめがローカルなミッション、地域社会で育てられた生徒

をどう地域社会へ帰していくのかのということも使命としています。

修道会が建てた学校ですのでやや地域社会との、距離があるかもしれないと感じています。地域とのやり取りを密にしようということで出前授業にも取り組んでおります。

授業実施の恩恵を被る代わりに地域にちゃんとした人材として送り出すことも役割として持っています。長い目で見て子供たちを育てるつもりで授業を行っていただければと思います。

テーマ 働女(はたじょ)・学女(まなじょ)

Aグループ

株式会社いちちょうの社 取締役:堀江 桃子



講義内容

私の仕事について、働くという事について、女性が仕事をしていく上で話など、私の体験談を通してお伝えしました。介護という分野の話ですが、世界の介護施設や“認知症”についてお伝えしました。高校生の時にできること、是非頑張ってほしい事などを20分のディスカッションの中でお話しさせていただきました。

感想 自分の母校という事もあり、楽しく、また貴重な体験をさせて頂きました。高校生と会話をする事が日常ではないので、生の声や質問を頂く事はとても新鮮でした。ディスカッション形式が面白かったです。

テーマ どんなふうに住みたいですか

Bグループ

中野裕哉税理士事務所 公認会計士・税理士:中野 裕哉



講義内容

私が学生の時は、やりたい仕事が見つからず、悩んでいた時期が長かったですが、いまは公認会計士・税理士の仕事を生きがいとして楽しんでいることをお伝えしました。この仕事を、なるべく身近に感じてもらえるように、時事ネタの新聞記事や、クイズを交えながら説明しました。また、目標がみつから

ない生徒さんには、「みつかる時間はひとそれぞれなので焦らないで大丈夫」と私見をお話ししました。

感想 座談会では、生徒さんの思いを聞くこともでき、とても貴重な経験となりました。素敵な生徒さんばかりでした。将来、素敵な仕事に出会ってくれると信じています。

テーマ らしく・暮らす

Cグループ

C-class インテリアコーディネーター:渡辺 里美



講義内容

インテリアコーディネーターってどんな仕事? どうしたらインテリアコーディネーターになれる? という職業としての話と、ライフステージの変化の中で、自分らしく、暮らすための働き方を自分の経験から

お話ししました。

感想 インテリアコーディネーターという職業の選択肢を紹介できたのと将来についての考え方のヒントを感じて頂け、私自身も勉強になりました。

テーマ 目標の見つけ方

Dグループ

株式会社さくら保険サービス 代表取締役:原 弘文



講義内容

生徒たちが目標を見つけ、達成していくために必要な能力を既に持っている事をお伝えしました。目標を見つけること自体を難しく考えたり、自分に何が出来るか迷っていたりする生徒が多く、出来るか? 出来ないか?を考える前に、何がしたのかを

考えてもらうよう、生徒さんにも自由に発言してもらいました。楽しく、笑いながら答えてくれた生徒たちから私が教えられた気がします。有難うございました。

感想 お陰様で楽しい授業が出来ました。偏に、生徒さんが素直に耳を傾けてくれ、ご参加頂いた聴衆の皆様にも助けられたからだと思います。有難うございます。今後の生徒の皆の何らかのヒントになれば幸いです。

テーマ 弁護士の仕事

Eグループ

青翠法律事務所 代表:富永 孝太朗



講義内容

①どうして弁護士を希望するに至ったのか。②弁護士になるまで。大学受験に失敗した話。司法試験受験に際して心がけたこと(一定の生活リズムを造ることの重要性など) ③弁護士の一日のスケジュール。業務の多様性(裁判だけではない業務。民事と刑事事件の違い) ④交渉の要諦(紛争の相手方の話を聞くことの重要性)

感想 リアクションが薄かったらどうしようと思いましたが、熱心に耳を傾けてもらい、楽しく話をすることができました。生徒の皆さんの感想文も拝読したところ、私が伝えたいこともしっかり理解して貰っているようです。参加した生徒の皆さんの自己実現への一助になれば幸いです。

テーマ 知らない世界を見ると、自分の世界が変わる!

Fグループ

株式会社JTB 営業担当グループリーダー:藪田 花奈



講義内容

JTBの仕事(個人・法人・教育・訪日客旅行・スポーツ大会の手配業務等)について、その中でも私が担当している視察旅行では、今までお客様と訪問した海外の視察先について説明しました。また、私の初めての海外経験(カルチャーショック)や今まで訪問した国々で経験したことで、自分の世界が広がり、貴重な経験ができたことをお伝えしました。皆様にもやりたいこと・チャレンジしたいことは積極的に取り組むことをオススメしました。

感想 講義内容は一方的でなく皆様とコミュニケーションをとりながらすることを意識しました。積極的に質問して下さり、私もどうしてこの道を選んだのか、一度立ち止まるいい機会を頂きました。本当に楽しかったです。

人材派遣・総合アウトソーシング
(株)サカイコーポレーション

代表取締役 坂井 英二

〒830-0027 久留米市長門石2丁目9-28
TEL.0942-50-5651 FAX.0942-50-5652

損害保険代理店/生命保険代理店/不動産の売買・斡旋
ゴルフ会員権売買斡旋

昭光株式会社

代表取締役社長 青木 正明

〒830-0032 久留米市東町35番地の3
TEL.0942-35-5040 FAX.0942-35-5321

田中憲治税理士事務所

税理士 田中 憲治

〒830-0018 久留米市通町8-8 KTビル
TEL.0942-37-2718 FAX.0942-37-5068



筑後中経協の皆様方には日ごろから、お支え頂きありがとうございます。ご多用中このようにたくさん、本校のために駆けつけていただき幸せに思っております。

近頃学校とりまく環境、教育の流れというのは2021年に実施されます新学習指導要領に謳われている新しい学力化ということで、従来の知識編従型からその知識を使って、自分の頭で、なぜ・どのようにと考えて、行動に移せる力、そういった資質・能力を養うように浸透して行っています。たとえば共同して、そのような力を養っていくような流れと言うのは、まさ

しく人が、企業が、情報がLINKするというモットーにも表れておりますようにみなさま方が大切にされている「輪」に重なるものではないかと思っております。

今日の授業を通して高校教育でも、人・物・事をつないでいくような生涯教育を目指したいと思っておりますそのような学校生活で学んでいることが、皆様方の講義を通じて、社会で活躍されている人の姿に重なっていったらいいなと感じております。

本日は、短い時間ではありますが、宜しくお願いいたします。

テーマ ブライダルの昔と今 社会人としての信用

経営科学科特進コース1組

合名会社三和商会 代表社員:緒方 義信



講義内容

緊張しすぎて、はじめ何を言っているのか、分からない状態でした。初めは自己紹介をしたと思いますが…なんとなくブライダル(結婚式)の話に入り、昔の結婚式の有様とか、しきたり、バブル時代にはゴンドラや大きなウエディングケーキなど派手な演出が多かったことや神前式からチャペル式に代わっていったことや、しきたりも変化して行ったことを話したなるべく

ゆつくり話すつもりでしたが、どうしても早口になり、時間が早く終わってしまうのではないかと心配しました。時間も見る余裕がなくて、結婚式の話が終わった時に先生に残り時間を聞いたら10分だったのでほっとしたことはよく覚えてます。最後に社会人としての信用の話をして終わらせて頂きました。

感想 生徒たちはみんな行儀よく聞いてもらいました。自分に余裕がなく生徒の反応を見ながら話せなかったの、話が伝わってか分かりませんでした。50分間話をするのが精一杯だったので、毎日何時も授業をしている先生って凄いなと改めて尊敬しました。当日までどうなるか心配で用意も大変でしたが、いい経験をさせて頂きました。

テーマ 人生のターニングポイント

経営科学科3組

森山工業株式会社 代表取締役社長:森山 佳治



講義内容

今回、初めて出前授業講師として参加させて頂きました。前もって何を話そうかと用意はしていたのですが、いざ教壇に立つと思っていたようには進まず、話したかったことの半分も話せませんでした。生徒の皆さんは目をキラキラと輝かせ、しっかり聞いてくれる姿に更に緊張してしまい、せつかく呼んで頂いたのでもう残り時間がなくなっていくという気持ちとは裏腹になってしまいました。次回、またチャンスがあればもっと皆さんの為になるようなお話が出来たらと思います。

感想 この度は良い経験をさせて頂きまして、ありがとうございました。

テーマ イベントの魅力と意義

経営科学科5組

株式会社トラスト福岡支店 取締役福岡支店長:樋口 誠志郎



講義内容

- ① イベント業の仕事内容の詳細な説明
- ② 楽しい事やツライ事などの体験談
- ③ 実施してきたイベントの裏話
- ④ 今後の業界の行く末、これからやっていきたい事

感想 女子生徒が多かったので、話がわかりにくかったかもしれませんが、裏話には食いつきがよかったですので、もう少し増やせばよかったかも。

テーマ かしこいクルマの使い方

経営科学科特進コース2組

株式会社西日本測量設計 専務取締役:檜原 靖弘



講義内容

クルマ社会がもたらす様々な問題(交通渋滞、地球温暖化、交通事故、肥満など)を提起して、将来、免許を取った時に、どのようにクルマを利用すべきなのかを一緒に考えてもらいました。授業全般としてはクイズ形式にして、積極的に回答してもらい、理解を深めるよう努力したつもりです。また、文系のクラスではありましたが、建設コンサルタントの役割や仕事内容など、業界の話もさせて頂きました。

感想 昨年の三井中央高校に引き続いて教壇に上がる機会をいただき、ありがとうございました。2回目でしたので緊張はしませんでした。生徒達の反応は相変わらずイマイチでした。次の機会までに精進します!

テーマ 久商魂!

経営科学科4組

Six KING&QUEEN 代表:足達 秀寛



講義内容

緊張のあまり講話の内容を覚えていません(笑)。生徒のみなさんに伝えなかった事は、目標を持ってそれに向かい、負けない強い自分を構築する精神力こそが久商魂である。学生時代の中で、自分作り、中間作りを頑張ってください。

感想 50分の講義は、長く講話の難しさを経験でき、大変勉強になりました。母校の先生達に感謝です。

テーマ 地元の会社で仕事をするということ

経営科学科6組

亀屋硝子株式会社 取締役社長室長:堤 清一



講義内容

私自身の学生時代から現在までを振り返りながら、話をしました。その中でああしておけば良かったことやこうして上手くいったということを踏まえて、5つほど学生に伝えました。東京での仕事と地元での仕事の話もして、お客様の喜ぶ顔が直で見ることができるという、地域ならではの仕事の良さについても話しました。

感想 自分の経験してきた話は、しっかり学生に聞いてもらえたように感じますが、仕事の内容の話になるとやはり学生には経験がないので難しそうでした。伝えることの難しさを体感させて頂きありがとうございました。 ※2月1日(木)の出前授業(三井中央高校)は、次号に掲載いたします。

設備投資の事ならおまかせ下さい。

ちくぎんリース株式会社

代表取締役社長 田中 靖正

〒830-0032 久留米市東町37番地3
TEL.0942-38-1488 FAX.0942-38-3735

品質とスピードの印刷

中央印刷株式会社

代表取締役 富安 康太

〒830-0025 久留米市瀬下町38
TEL.0942-33-0388 FAX.0942-33-0389

年中無休の西日本最大級の旅行商品取扱店!!
近畿日本ツーリスト特約店・1枚のチケットから団体旅行まで!!

株式会社西日本旅行 くるめりあ支店

店長 安部 徳久

〒830-0031 久留米市六ツ門町3-11 くるめりあ六ツ門1F
TEL.0942-31-6565 FAX.0942-31-6566



2019年5月
2号目発行予定

高校生のための地元就職応援本
COURSE- コース-

筑後地方の
高校生へ
7000部
配布

2号目
お申込締切 **3月31日**



COURSE 3つの強み

- 1 地元高校生ひとりひとりに直接手渡し
- 2 企業ブランドを高める
- 3 WEB・動画との連動

専用ダイヤル
受付時間 平日9時~18時

050-5433-6411

面白い日常をつくる

株式会社サンカクキカク
BRANDING / DESIGN / GRAPHIC / WEB

〒830-0064 福岡県久留米市荒木町藤田1422番地1 B棟2階
T.0942-65-7337 F.0942-65-7327
mail@suncackikaku.co.jp https://suncackikaku.com

お知らせ

新会員

- (有)筑産業商会 代表取締役 本多 修三氏
久留米市御井町2227-6 不動産管理業
TEL.0942-43-5030 推薦:(名)三和商会
- (有)福山機工 代表取締役 福山 貴志氏
大川市大字大橋263-1 木工機械販売、メンテナンス
TEL.0944-87-6347 推薦:(名)三和商会
- (株)のぐち 代表者 野口 幹矢氏
三潯郡大木町大敷989 寝具製作
TEL.0944-32-2386 推薦:森山工業(株)、木村屋商事(株)
- ソードシステム(株) 代表取締役 高山 徹氏
久留米市宮ノ陣4-29-11 久留米ビジネスプラザビル2F ソフトウェア開発
TEL.0942-36-2070 推薦:(有)久留米映像、田中憲治税理士事務所

3月~4月催事情報

経営者交流会

担当: ビジネス交流委員会

- ◆日 時: 3月8日(金) 13:00~
- ◆場 所: 福岡市方面

第113回「若葉会」

■平成31年1月29日(火)
■佐賀カントリー倶楽部

鷓木 伸久氏が優勝

今回の若葉会は一月下旬と、寒さが心配されましたが好天に恵まれての開催となりました。参加者は39名で鷓木伸久氏が見事優勝されました。ゴルフ終了後は鳩屋別館にて新年会を開催し、表彰式、懇親会を行い会員相互の親睦を深めることができました。

- ◆優勝 鷓木 伸久氏(株鷓木商店)
- ◆準優勝 野田 豊國氏(サクラみそ食品(株))
- ◆第3位 田中 元晴氏(混玉(株))
- ◆ベストクロス 鷓木 伸久氏(株鷓木商店)



優勝カップの贈呈(向かって左側が鷓木氏)

サガン鳥栖 3月・4月 試合スケジュール

開催日	キックオフ	対戦カード	会場
3月 6日(水)	19:30	ベガルタ仙台 ※	駅前不動産スタジアム
3月 17日(日)	13:00	ジュビロ磐田	駅前不動産スタジアム
4月 14日(日)	14:00	川崎フロンターレ	駅前不動産スタジアム
4月 28日(日)	14:00	湘南ベルマーレ	駅前不動産スタジアム

ホームスタジアムは「駅前不動産スタジアム」に名称変更しました。

※ルヴァンカップ

チケットに関するお問い合わせ 株式会社サガン・ドリームス ☎0942-81-5290

謹んでお悔やみ申し上げます

トラストシステムズ 代表社員 松村茂宣氏の実父
松村健三郎様が12月27日永眠されました。

株式会社坂田ガス住設 代表取締役 坂田博輝氏の実父
坂田一輝様が1月13日永眠されました。

業務日誌

- | | |
|---|--|
| 1月 7日 久留米市新年名刺交換会
(ホテルマリターレ創世) | 2月 1日 出前授業
(三井中央高等学校) |
| 1月 7日 福岡中小企業経営者協会
新年祝賀会(エルガーホール) | 2月 4日 第2回社員育成セミナー(筑銀) |
| 1月 8日 理事会 (筑銀) | 2月 4日 例会委員会 (料亭 魚よし) |
| 1月 8日 小川知事を囲む新年祝賀会
(福岡県知事公舎) | 2月 7日 理事会 (筑銀) |
| 1月10日 おなごし会
(ホテルパレンス小野屋) | 2月14日 第2回経営向上セミナー(筑銀) |
| 1月10日 輝く筑後委員会
(ホテルイルファロー久留米) | 2月14日 第2回経営向上委員会
(フランス酒場 ル・ブー) |
| 1月15日 国際交流委員会(料亭 魚よし) | 2月18日 第2回Nextステージフォーラム
(三井倶楽部(北九州市門司区)) |
| 1月17日 北九州中小企業経営者協会新年祝賀
(ステーションホテル小倉) | 2月19日 広報委員会 (味処 つくば) |
| 1月28日 出前授業
(久留米商業高等学校) | 2月25日 例会委員会(久留米シティプラザ) |
| 1月28日 例会委員会
(ホテルマリターレ創世) | 2月25日 2月例会(久留米シティプラザ) |
| 1月28日 新年例会・新年賀詞交歓会
(ホテルマリターレ創世) | 2月25日 輝く筑後委員会
(久留米シティプラザ) |
| 1月29日 若葉会 (佐賀カントリークラブ) | 2月25日 第1回くめキャリアフェス
(久留米シティプラザ) |
| 1月29日 会員インタビュー (株溝田) | 2月26日 労働経営セミナー
(久留米シティプラザ) |
| | 2月27日 知事公舎役員懇談会
(福岡県知事公舎) |



あなたのまちの
筑邦銀行



筑邦銀行
キャラクター
チカッパ

久留米市諏訪野町2456番地の1 TEL 0942-32-5331

